



# A GRANDE TRAVESSIA

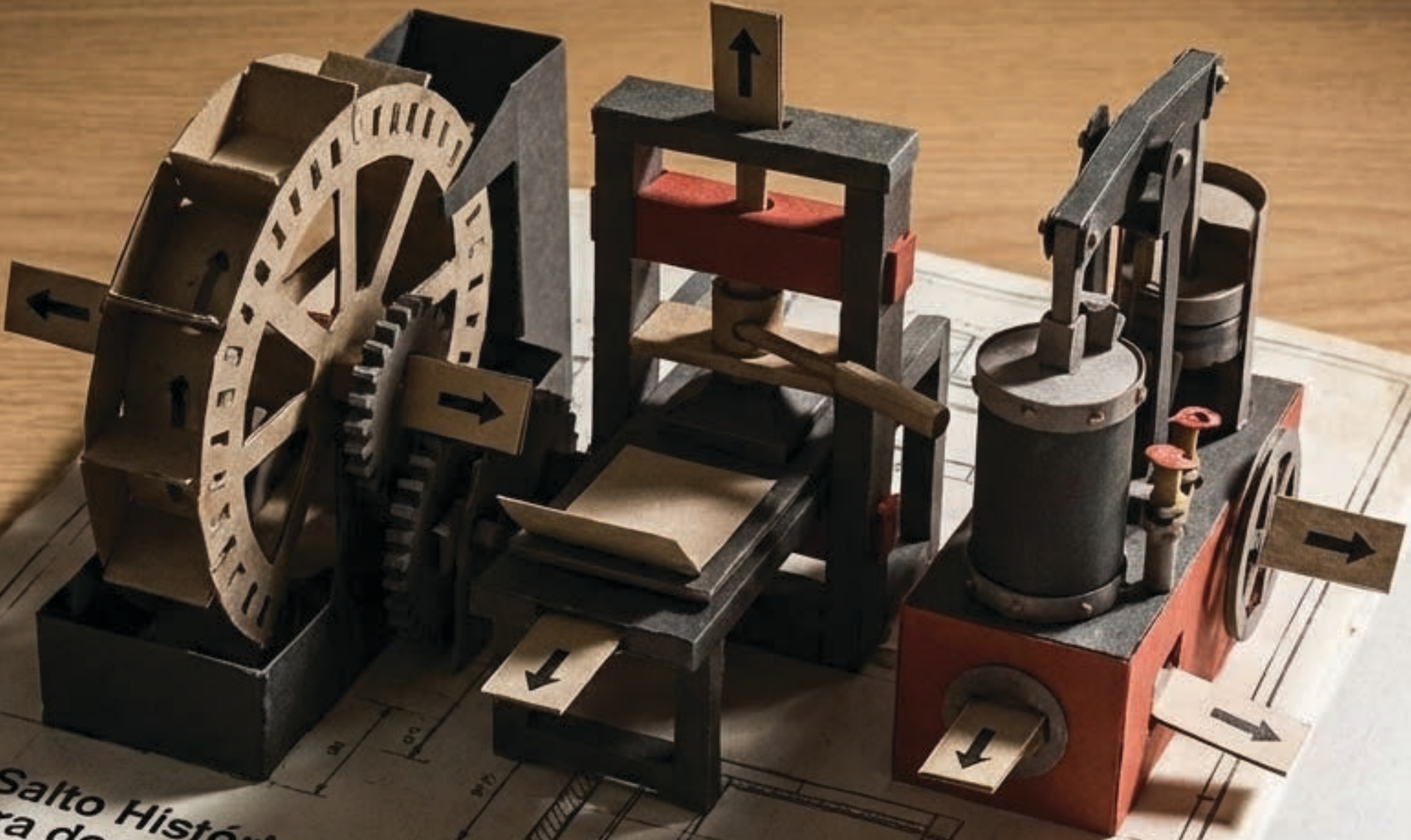
O Despertar do Neoempreendedor Digital.  
(Tomo I - Power Bizzling)



**“Empreendedorismo  
não é meio de subsistência.  
É uma máquina de  
geração de valor.”**

**Apenas 1 em cada 8  
empresas (12,5%)  
sobrevive mais de 5  
anos. No Brasil, mais  
de 34% fecham em  
menos de 2 anos.**

O “CNPJ Assalariado” trabalha até a  
exaustão apenas para sobreviver.  
Negócios de verdade não nascem para  
estagnar; eles crescem e replicam.  
O crescimento é o DNA da sobrevivência.



**O Salto Histórico:  
A Era dos Átomos.**  
A humanidade evoluiu em saltos dominando o mundo físico. O fogo, a roda, a prensa, o motor a vapor. Até o século passado, todas as grandes disrupturas serviram exclusivamente para mover ou transformar coisas físicas.



O atendimento físico local hoje compete com o aplicativo no bolso do cliente. E as mudanças digitais se sobrepõem como ondas, sem nenhum intervalo de calma.

## Atravessamos o Espelho: A Era dos Bits.

Criamos o transistor e os microchips. Da internet aos celulares, fundindo-se com Inteligências Artificiais e Robótica.

A Fundação Neompreendedora.



Tentar gerenciar uma empresa nesta nova era com ferramentas da era industrial é como navegar com um mapa de papel rasgado quando todos ao seu redor usam GPS. O Neompreendedorismo exige uma nova fundação estruturada em 7 Pilares.

A Fundação Neompreendedora.



### **1. Comunidade de Prossumidores Interagentes**

O cliente não é alvo passivo. Ele cocria, julga e exige transparência, formando comunidades de valor.



### **2. Solução Multivalor**

O produto funcionar é o mínimo. O valor atual possui camadas lógicas, emocionais, morais e temporais.



### **3. Macromercados Dinâmicos**

A concorrência não é o seu vizinho. É o fornecedor que virou vendedor e a tecnologia disruptiva global que pode eliminar sua categoria.



**7. DNA Replicante**  
Quem se adapta, expande.  
A empresa nasce formatada  
para escalar e se multiplicar.

**6. Autonomia Consciente**  
Confere poder aos colaboradores  
para que o bom senso e a  
inteligência substituam a  
burocracia cega.

**5. Estrutura Orgânica Adaptativa**  
Esqueça hierarquias rígidas. Empresas são  
organismos vivos, flexíveis e prontas para  
acionar o plano B instantaneamente.

**4. Sistema de Resolutividade**  
Bloqueia consequências e previne a recorrência  
do problema; não apenas conserta o efeito.



**Empreendedorismo Analógico**  
Tradicional, linear, focado em planos longos e controle estrito.



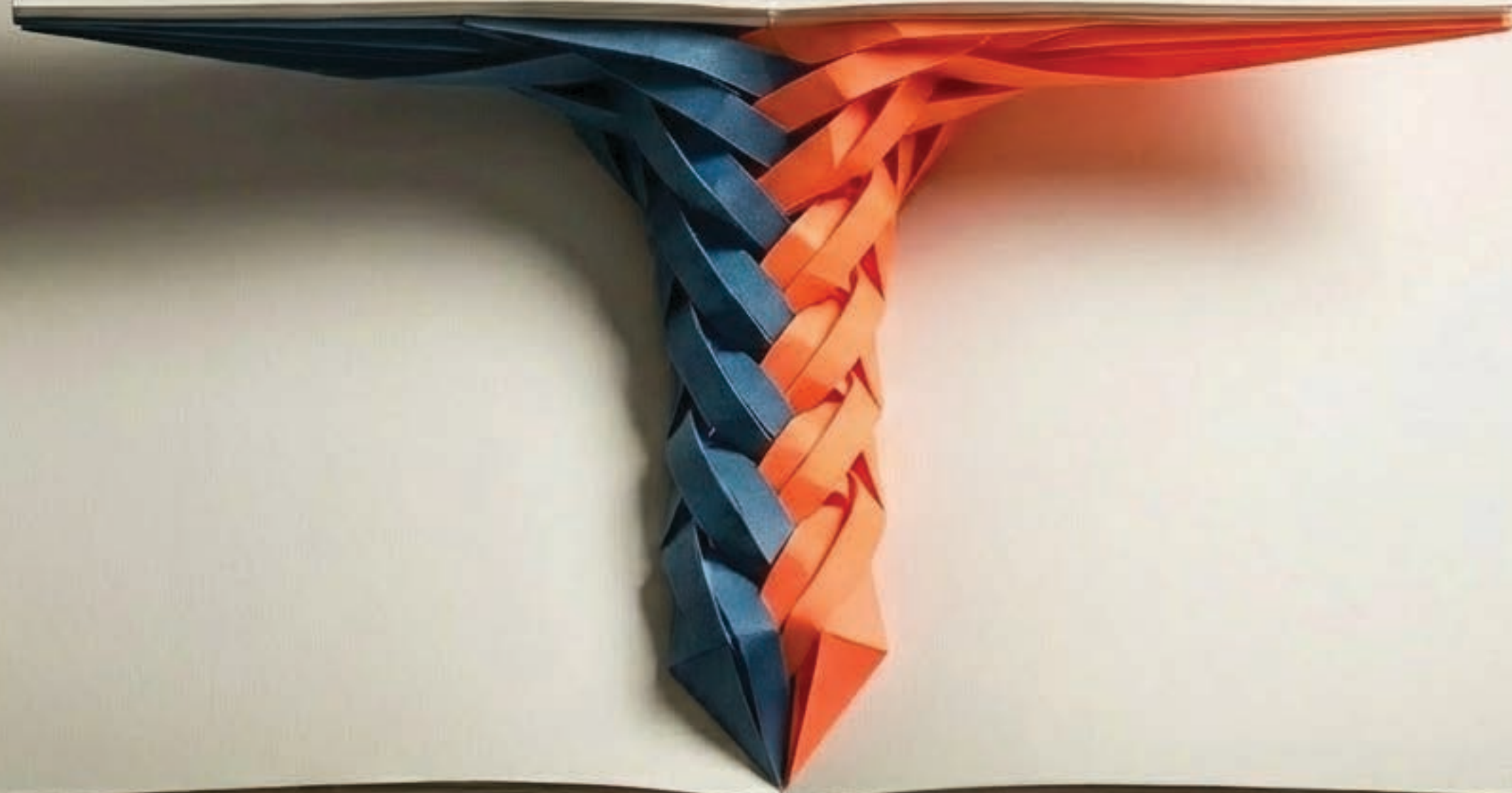
**Neoempreendedorismo Digital**  
Sprints, validação rápida, mentalidade de startup ágil.

**DAGWO: O Limite da Tensão Transicional.**

DAGWO - Do germânico médio: 'Edge', a ponta, o limite máximo. O roteiro exato para caminhar na fronteira.

## A Resposta: O Novo Híbridismo.

A solução não é escolher um lado. É abraçar o Híbridismo Neoempreendedor (Metodologia Bizzling).  
Unir a disciplina e a segurança estrutural do planejamento físico-analógico com  
a velocidade e adaptação contínua dos ciclos digitais.



‘Nossas gerações são de transição. Não terão história.  
Somos apenas os geradores dos humanos digitais.’

Para nós, "Imigrantes digitais", o mar está agitado. O modo como você e seu cliente lidam com essa transição geracional define o limite absoluto do que o seu negócio pode realizar.

**A Escala B1G:  
Imigrantes e  
Adaptados.**

**B1G-1 (Pré-Formal Analógica)**  
A negação. Presos ao modelo antigo, usam tecnologia apenas por obrigação.

**B1G-2 (Formal Impactada)**  
Adição complementar. Utilizam o digital, mas o modelo mental permanece no controle industrial.

**B1G-3 (Formal Adaptada)**  
Transição superficial. Focadas em resultados práticos, adotam inovações que lhes são convenientes.

**A Escala B1G:  
Os Nativos  
Digitais.**

**B1G-1 (Pré-Formal Analógica)**  
A negação. Presos ao modelo antigo, negam a tecnologia apenas por obrigação.

**B1G-4 (Formal Transformada)**  
A imersão. Jovens que criam negócios puramente digitais desde o primeiro dia.

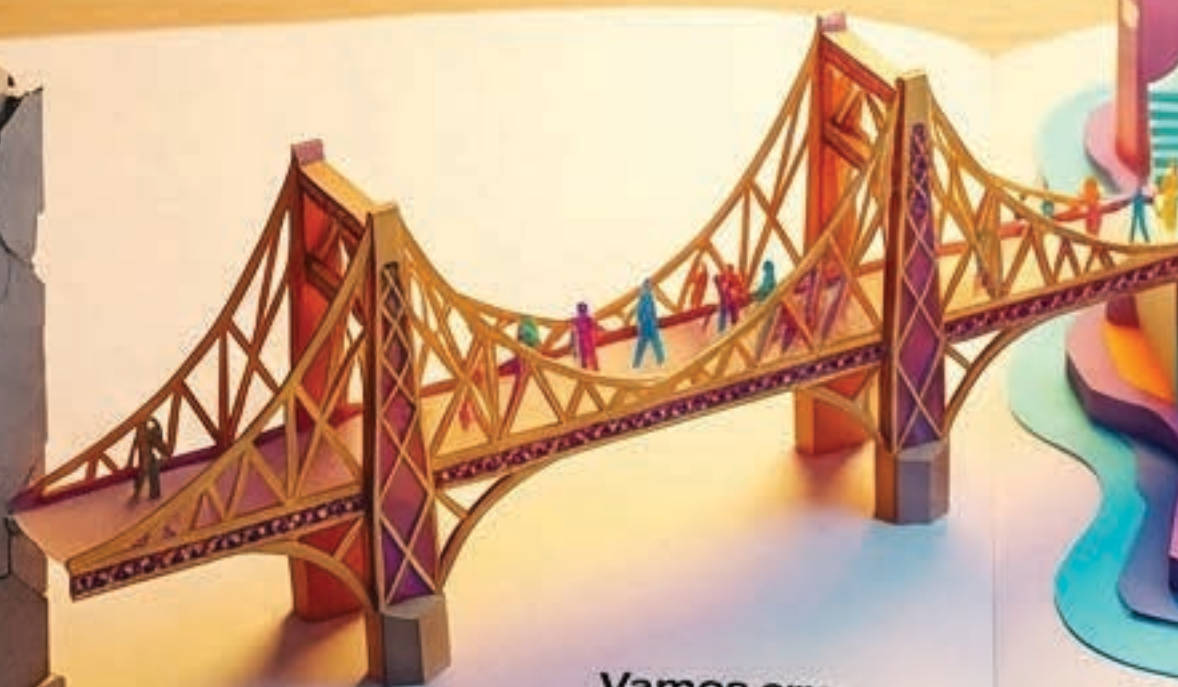
**B1G-5 (Pós-Formal Digital)**  
A geração nativa. A tecnologia não é uma ferramenta; é o próprio ambiente. Eles ditam o futuro.

**Se você não entender em qual estágio de mindset o seu cliente está, estará falando uma língua morta.**



## **O Isolamento é um Modelo Falido.**

**Ninguém sobrevive a essa tempestade digital jogando sozinho. O empreendedor isolado, sobrecarregado e focado apenas em sua própria ilha não tem futuro na economia do Multivalor.**



### Vamos cruzar a ponte juntos?

No lançamento do Power Blealing, convidamos você a integrar a Comunidade VIVVA (Vikyaland). Uma rede de empreendedores fundamentada em valores humanistas, relações transparentes e crescimento ético.



**A ponte entre o mundo que desaba e o mundo que mundo que emerge está construída. Não espere a onda passar. Mova-se, gere valor real e vamos atravessar para o Neoempreendedorismo.**